****

**КОНКУРС**

**за проект за благотворителна инициатива на ученици**

**Млад Благотворител**

**Условия за кандидатстване:**

**Допустими кандидати:** ученици от 8-ми до 12-ти клас от цялата страна.

**Срок на кандидатстване:** от 5 – 31 октомври 2017 г. на **office@blagotvoritel.org**

**Бюджет:** фондацията ще дари за осъществяването на инициативата съответно 2000 лв. и 1000 лв. за първа и втора награда. Победителите ще организират дарителска кампания, за да осигурят минимум още 200 лв./100 лв. за каузата.

**Процедура:** Петте най-добри предложения ще бъдат обявени на 15 ноември 2017 г. на [**www.blagotvoritel.org**](http://www.blagotvoritel.org/) и ще представят проекта си в едноминутен клип между 15 – 25 ноември пред тричленно жури.

**Победителят ще бъде обявен на 5 декември 2017 г. на специална церемония.**

**Критерии за оценка:**

* оригиналност на идеята;
* мотивация за избора на каузата;
* крайна цел и план за изпълнение;
* включване на различни участници и партньори – работа в сътрудничество;
* стратегия за представяне на каузата в общността;
* устойчивост на ефекта от инициативата във времето;
* обосновка на бюджета;
* план за набиране на средства.

**ФОРМУЛЯР ЗА КАНДИДАТСТВАНЕ**

|  |
| --- |
| 1. **Наименование на кандидата/тите, адрес за кореспонденция, имейл и телефон за контакт**
 |
|  |
| 1. **Име и цел на проекта**
 |
|  |
| 1. **Защо избрахте тази кауза**
 |
|  |
| 1. **План за осъществяване на каузата**
 |
|  |
| 1. **Участници/партньори**
 |
|  |
| 1. **Как ще представите каузата в общността?**
 |
|  |
| 1. **Устойчивост на проекта – какъв дългосрочен ефект предвиждате?**
 |
|  |
| 1. **Бюджет**
 |
|  |
| 1. **План за набиране на допълнителни средства /мин. 10% от сумата на наградата/**
 |
|  |
|  **10. Как ще изпълните проекта, ако спечелите II награда и получите финансиране в рамките на 1000 лв.** |
|  |

Попълненият формуляр се изпраща до 31.10.2017 г. на e-mail: office@blagotvoritel.org.

Фондация „Благотворител“ ще оказва логистична помощ на победителя през целия период на проекта.